

CREFORM KARRIERE

Die CREFORM Technik GmbH ist ein erfolgreiches, international agierendes Unternehmen für Materialhandling und Automatisierungstechnik mit Hauptsitz in Baunatal (Deutschland). Wir sind Erfinder des weltweit bekannten Rohrstecksystems, produzieren hochwertige Rollenleisten und ergänzen unsere Produktpalette mit innovativen Fahrerlose Transportsysteme – Autonome mobile Roboter. Unser Ziel ist es durch optimierte Prozesse Unternehmen europaweit schlanker und produktiver zu gestalten. Im Zuge unseres weiteren Wachstums suchen wir Sie ab sofort

Mitarbeiter (m/w/d) für den Technischen Vertrieb - Außendienst (B2B)

in Vollzeit in den Regionen Freiburg im Breisgau, Offenburg, Baden Baden oder
Karlsruhe und in den Regionen Hannover, Bremen, Lübeck oder Hamburg

Unser Angebot:

- Individuelle Einarbeitung in das entsprechende Aufgabengebiet
- Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive leistungsabhängige Vergütung (Fixum & Provision)
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 13. Gehalt und Zuschuss zu vermögenswirksamen Leistungen
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Vielfältige Mitarbeiterangebote – Job Rad Leasing, Corporate Benefits
- Kostenlose Getränke wie Tee/Kaffee/Wasser in den Büroräumlichkeiten und gelegentliches BBQ
- Homeoffice – Regelung

Ihre Aufgaben:

- Anwendungsberatung (Anforderungsanalyse und Lösungsfindung)
- Konzeptionieren von Sonderlösungen und Abstimmung mit anderen Bereichen sowie Verkäufern und/oder Kunden
- Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Systematische Marktbearbeitung mit Neukundenakquise
- Besuch von Messen und Networking Veranstaltungen
- Leiten und Durchführen von Workshops und Schulungen beim Kunden
- Koordinieren von komplexen Aufträgen (vom Auftragseingang bis zur Auslieferung)
- Reisebereitschaft im In – und Ausland

CREFORM KARRIERE

Die CREFORM Technik GmbH ist ein erfolgreiches, international agierendes Unternehmen für Materialhandling und Automatisierungstechnik mit Hauptsitz in Baunatal (Deutschland). Wir sind Erfinder des weltweit bekannten Rohrstecksystems, produzieren hochwertige Rollenleisten und ergänzen unsere Produktpalette mit innovativen Fahrerlose Transportsysteme – Autonome mobile Roboter. Unser Ziel ist es durch optimierte Prozesse Unternehmen europaweit schlanker und produktiver zu gestalten. Im Zuge unseres weiteren Wachstums suchen wir Sie ab sofort

Mitarbeiter (m/w/d) für den Technischen Vertrieb - Außendienst (B2B)

in Vollzeit in den Regionen Freiburg im Breisgau, Offenburg, Baden Baden oder
Karlsruhe und in den Regionen Hannover, Bremen, Lübeck oder Hamburg

Ihre Qualifikationen:

- Ingenieur/Wirtschafts-Ingenieur Maschinenbau/Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im (internationalen) Vertrieb beratungsintensiver technischer Produkte
- Umsetzungs- und präsentationsstarke Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und guten Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Lean Kenntnisse wünschenswert

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse), die Sie uns bitte an personal@creform.de zusenden. Ihr Ansprechpartner für Ihre Bewerbung und weitere Fragen ist Herr Bernhard Apel.